



weber

PHARMACONNECT KOREA-SPAIN

NETWORKING en el CPHI con la delegación coreana

weber®

C=IC

kotra
Korea Trade-Investment
Promotion Agency

Networking en el CPHI con la delegación coreana

CONTENIDOS

- 1 INTRODUCCIÓN
- 2 KOTRA
- 3 CPHI BARCELONA 2023
- 4 INFORMACIÓN DE LAS EMPRESAS COREANAS
- 5 NUEVAS OPORTUNIDADES COMERCIALES
- 6 REUNIONES
APP MEETING MOJO

INTRODUCCIÓN

- **Weber** es una de las consultoras más importantes de España especializada en acceso al mercado y farmacoeconomía, y en evaluación de tecnologías sanitarias. Cuenta **entre sus clientes con los principales laboratorios españoles e internacionales**, administraciones públicas como el **Ministerio de Sanidad y las consejerías de sanidad** de las comunidades autónomas y colabora activamente con las **asociaciones empresariales del sector farmacéutico** más importantes de España, cabe citar a Farmaindustria; Asociación Española de Medicamentos Biosimilares (BIOSIM); Asociación Española de Medicamentos Genéricos (AESEG), entre otros.
- En el año 2017, WEBER constituye la Fundación Weber, con el fin de impulsar proyectos de difusión de conocimientos que contribuyan a la sostenibilidad del Sistema Nacional de Salud.
- El **Centro Español de Investigaciones Coreanas (CEIC)** es una organización sin ánimo de lucro formada por prestigiosos expertos en Corea y en sus relaciones con España e Iberoamérica, que desarrolla su actividad en todos los campos: empresarial, científico, académico, diplomático, sociopolítico y cultural.

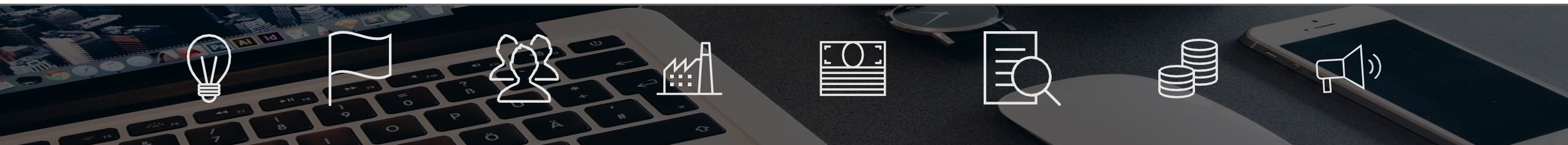


KOTRA: KOTRA - CPHI BARCELONA 2023

- KOTRA (Korea Trade-Investment Promotion Agency) es la Oficina Comercial del Gobierno de la República de Corea y es el principal organismo gubernamental surcoreano responsable de la expansión al exterior de empresas coreanas y de la apertura de nuevos mercados. Fundada en 1962, es un organismo perteneciente al Ministerio de Comercio, Industria y Energía de Corea, que hoy en día cuenta con 128 oficinas en 83 países.
- KOTRA MADRID es la Oficina de Comercio e Inversión del Gobierno de la República de Corea en España y su función principal es ayudar a las compañías coreanas a desarrollarse dentro de España por medio de investigaciones de mercado, misiones comerciales, contacto con clientes y organización de citas de negocio. Promueve la inversión directa de empresas españolas en Corea, y organiza y promociona los pabellones coreanos presentes en las principales ferias de negocios, tanto en Corea como en España.
- Fruto de su actividad, KOTRA organizará el pabellón de Corea en el CPHI al que acudirán, entre otras empresas, **40 laboratorios coreanos con el objetivo de mantener entrevistas con empresas farmacéuticas españolas o internacionales con planta de producción en España, para poder licenciar sus productos y encontrar socios para la fabricación, distribución y acceso al mercado de los productos farmacéuticos coreanos.**

CPHI BARCELONA 2023: ¿Qué es?

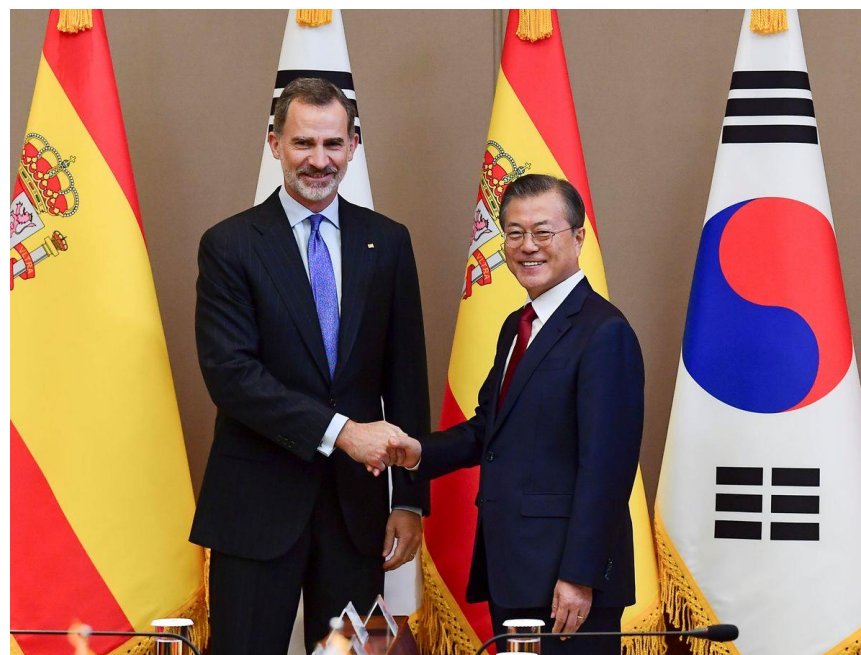
- El CPHI es la mayor feria del mundo de la industria farmacéutica, reúne a más de 1.800 expositores y a más de 40.000 visitantes de 167 países, con la **finalidad de crear conexiones y asociaciones entre toda la comunidad farmacéutica global**. Este año se realiza en Barcelona, del 24 al 26 de octubre, incluyendo tanto una exposición como un congreso en el cual se debatirán los principales retos para el futuro del sector.
- Como defensores de la innovación en la industria farmacéutica, el CPHI Barcelona mostrará las últimas innovaciones en todas las áreas de esta, desde los ingredientes y los genéricos hasta las cápsulas y los excipientes, pasando por la maquinaria, el envasado o los productos biofarmacéuticos.
- **El CPHI reunirá a las principales empresas farmacéuticas, las más innovadoras, junto con consultores y proveedores de servicios.**



CPHI BARCELONA 2023: KOTRA - WEBER



Weber, junto con el CEIC, organizará en el pabellón de Kotra del CPHI y durante los 3 días que dura el congreso, entrevistas entre las empresas coreanas y empresas españolas internacionales con planta de producción en España, con el objetivo de facilitar las relaciones comerciales que permitan alcanzar los intereses comunes.




INFORMACIÓN COMERCIAL DE LAS EMPRESAS COREANAS

Cuestionario para cumplimentar por las empresas coreanas

Para identificar y clasificar las empresas coreanas en función de los objetivos y necesidades que desean cubrir en España, **Weber** ha elaborado un **cuestionario** online. Los 40 laboratorios coreanos han completado la información mercantil necesaria para que las empresas españolas conozcan las áreas terapéuticas a las que se dedican y expongan el tipo de relación que desean entablar, lo que supondrá una mejor identificación de las sinergias entre las empresas interesadas y entablar relaciones más eficientes.

PHARMACONNECT:
KOREA-SPAIN

Success is not just about making the right moves; it's also about connecting with the right people



Kyongbo

Kyongbo Pharmaceutical became the first company in South Korea to develop the antibiotic Cefaclor. Our ongoing work to advance our own manufacturing and quality-management standards has even earned us the cGMP certifications from various authorities such as FDA in US, EDQM in Europe, PMDA in Japan, and CFDA in the China, giving us the license to manufacture active ingredients for sterile injectables and first generic drugs.

Do you agree with the company description? *

Yes

No

What kind of collaboration or strategic alliance is your company looking for with other companies in Spain? In which areas?

	Marketing Agreement	Manufacturing Agreement	Distribution partner	License	Joint research	Others
Medicinal Patch Line	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Medicinal ODF Line	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Cosmetics	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Medical Devices	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Pet Care	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Other products or collaborations?

Tu respuesta _____

INFORMACIÓN COMERCIAL DE LAS EMPRESAS COREANAS

Con el objetivo de conocer más a fondo las necesidades y oportunidades de negocio que las empresas coreanas pueden ofrecer, te invitamos a acceder a la información de cada una de estas empresas en el completo informe al que puedes acceder a través del siguiente enlace:

[Información comercial empresas coreanas](#)



Este informe proporciona información detallada sobre las demandas específicas de las empresas coreanas en las diversas áreas con la intención de encontrar sinergias y oportunidades de crecimiento junto a las empresas españolas. Esta información será beneficiosa y de gran utilidad para aquellas empresas que buscan colaborar o desarrollar estrategias comerciales con estas organizaciones.

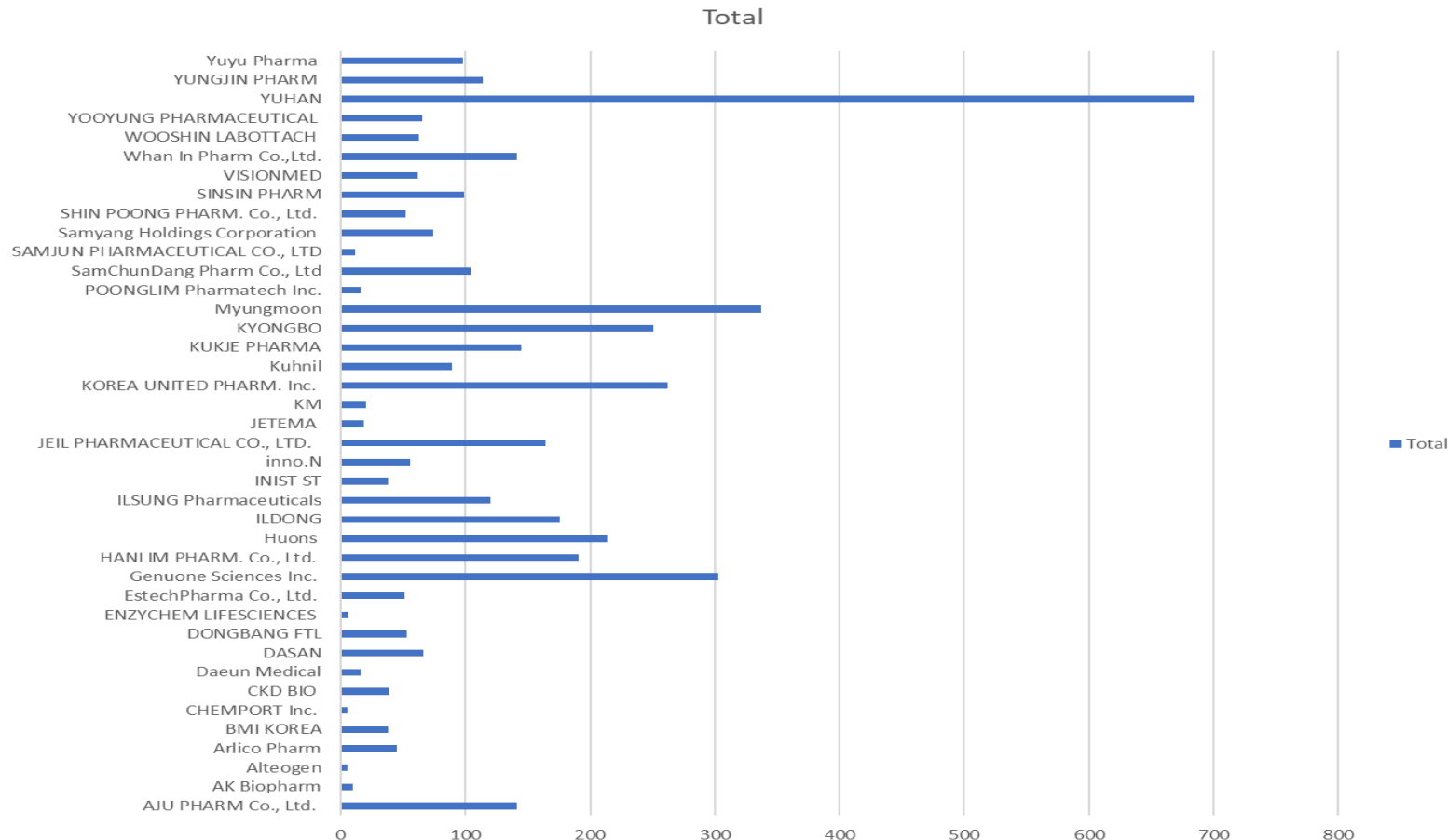
¡Esperamos que sea de interés para tu empresa mantener encuentros con las empresas coreanas con el fin de explorar nuevas relaciones de colaboración que permitan generar novedosas oportunidades comerciales!



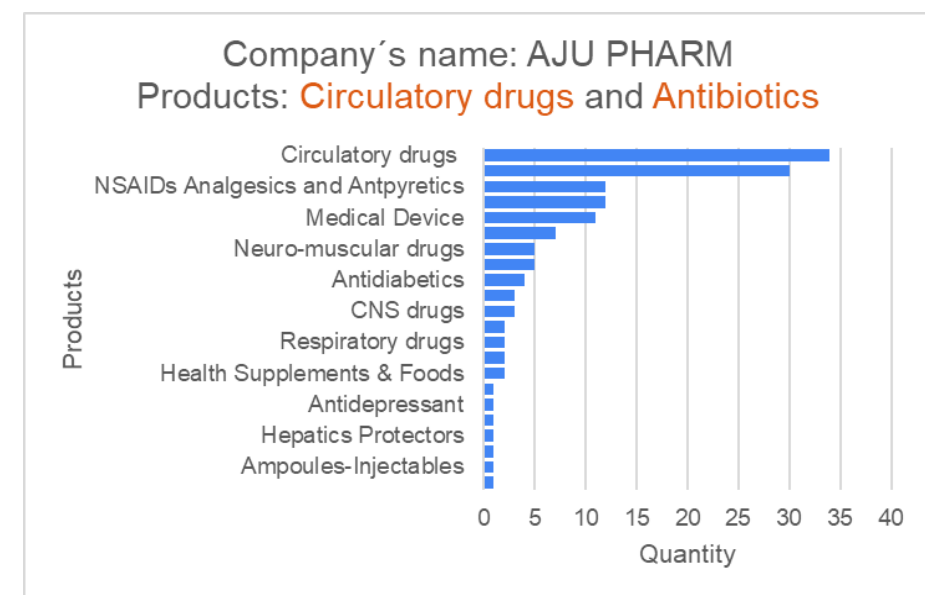
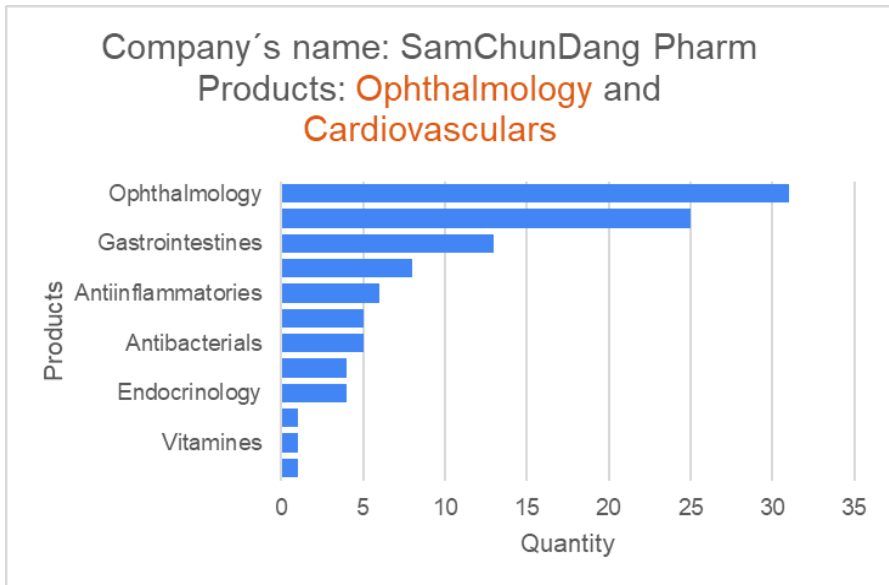
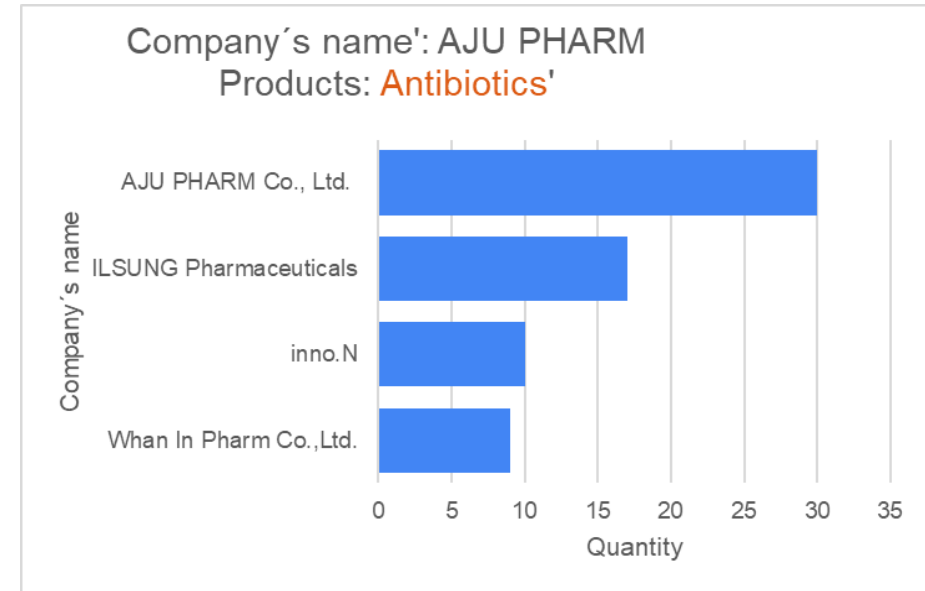
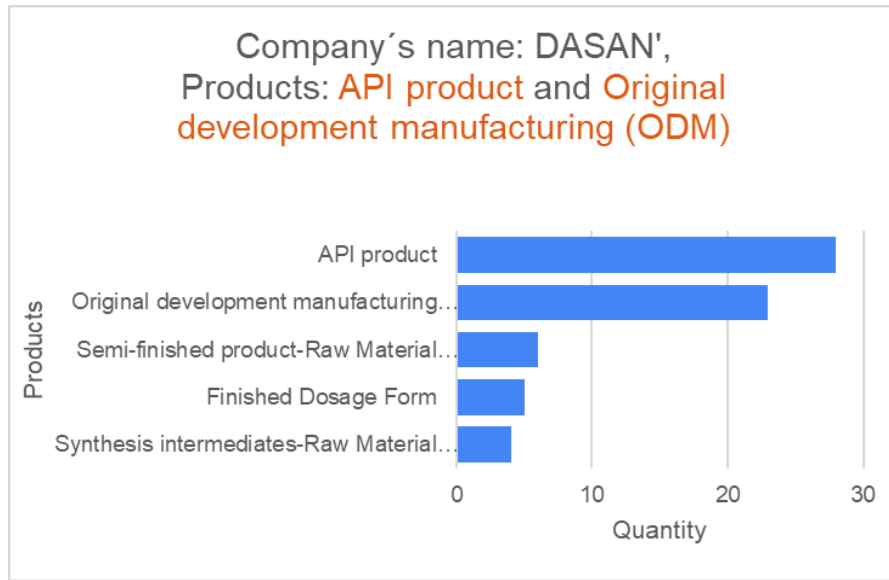
INFORMACIÓN COMERCIAL DE LAS EMPRESAS COREANAS

Gráfico de empresas coreanas con número total de productos comercializados

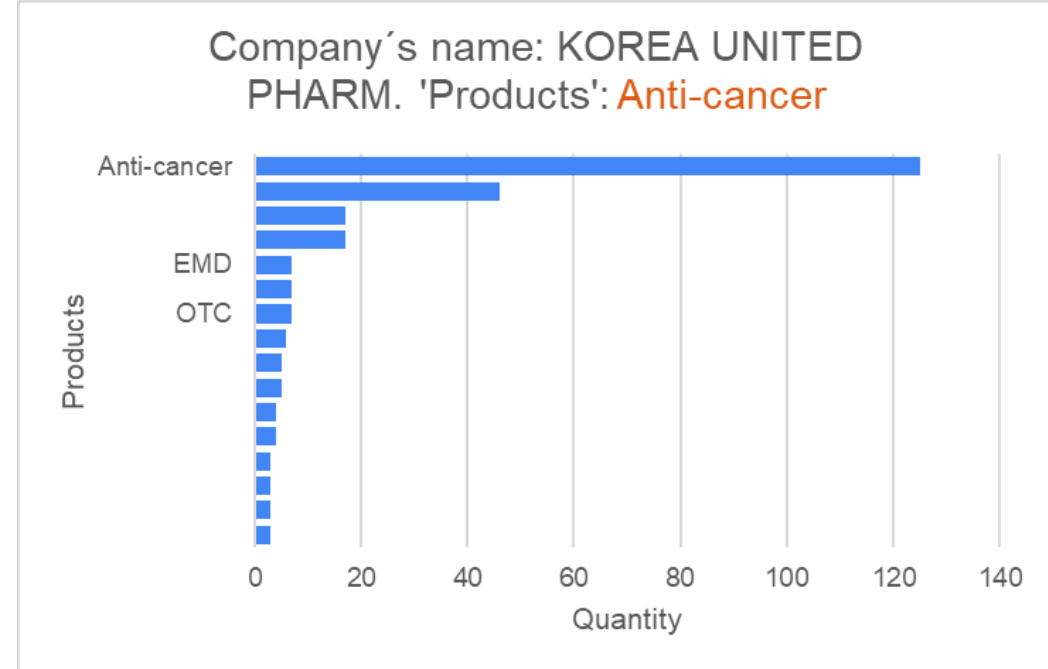
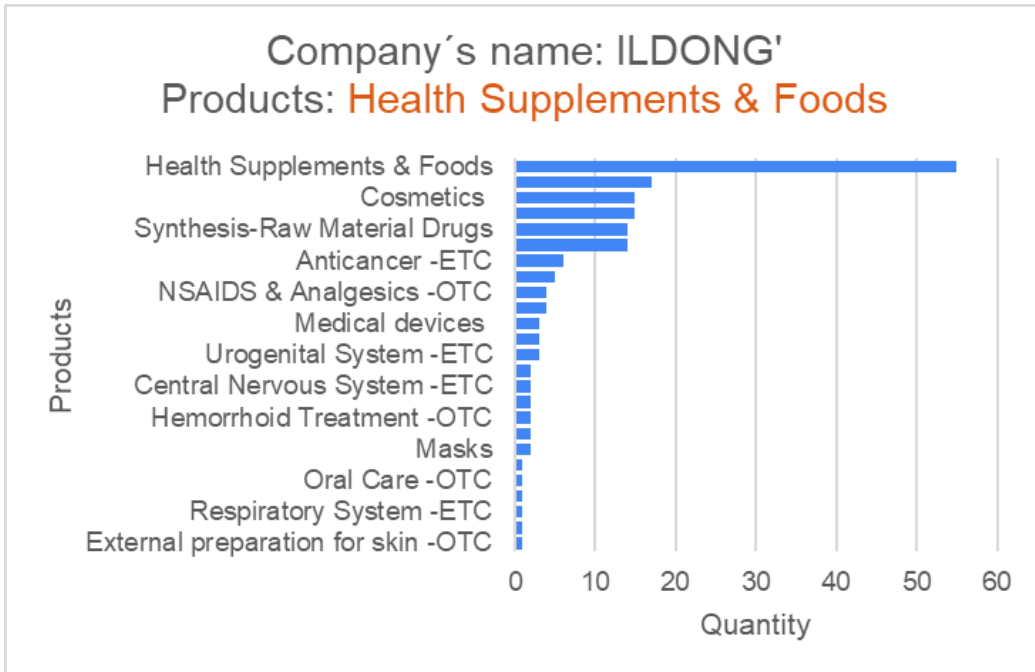
Con el fin de hacer más accesible y visual la información recopilada en el informe sobre la identificación de las necesidades de las empresas coreanas, hemos preparado unas diapositivas resumen que facilitarán la comprensión y el análisis de los datos y servirán como una herramienta práctica para la toma de decisiones estratégicas y la planificación de futuras acciones comerciales.



Identificación de los productos ofertados por las empresas coreanas



Identificación de los productos ofertados por las empresas coreanas



Puedes acceder al gráfico de todas las empresas a través del siguiente enlace:

[Acceso gráficos](#) 

NUEVAS OPORTUNIDADES TRAS LOS ENCUENTROS CON LOS LABORATORIOS COREANOS

Estos encuentros tienen como objetivo fomentar y desarrollar las relaciones comerciales entre las entidades, pudiendo acceder a diferentes **OPORTUNIDADES** como:

1. **Establecer acuerdos de colaboración**: Uno de los principales intereses de la compañía farmacéutica española es explorar oportunidades de colaboración mutuamente beneficiosas con la empresa coreana. Esto puede incluir la posibilidad de desarrollar y comercializar conjuntamente los productos farmacéuticos coreanos tanto en mercados nacionales como internacionales.
2. **Acceder a la innovación**: Licenciar o producir productos de una empresa coreana para acceder a su cartera de productos innovadores. Esto permitiría ofrecer soluciones médicas más avanzadas y competitivas.
3. **Diversificar la cartera**: Al colaborar con una empresa farmacéutica coreana, la compañía española puede diversificar su cartera de productos y terapias. Esto reduce la dependencia de productos existentes y amplía sus oportunidades de mercado.
4. **Entrar en nuevos mercados**: Si la empresa coreana ya tiene una presencia sólida en mercados internacionales, la farmacéutica española podría estar interesada en licenciar sus productos para entrar en nuevos mercados de manera más eficiente, aprovechando la experiencia y la red de distribución de la empresa coreana.

NUEVAS OPORTUNIDADES TRAS LOS ENCUENTROS CON LOS LABORATORIOS COREANOS

5. **Optimizar costes**: La producción de productos farmacéuticos coreanos conducirá a una economía de escala que origina una reducción de costes, siendo esto beneficioso para ambas empresas, permitiendo mejorar su competitividad en el mercado global.
6. **Compartir conocimientos científicos y técnicos**: La colaboración involucra el intercambio de conocimientos científicos y técnicos, lo que enriquece las capacidades de ambas empresas en áreas como la investigación, la innovación y el desarrollo de medicamentos.
7. **Acceder a nuevos recursos y tecnología**: La empresa coreana puede ofrecer nuevos recursos y tecnología que son valiosos para la empresa española en términos de investigación, desarrollo y fabricación farmacéutica.

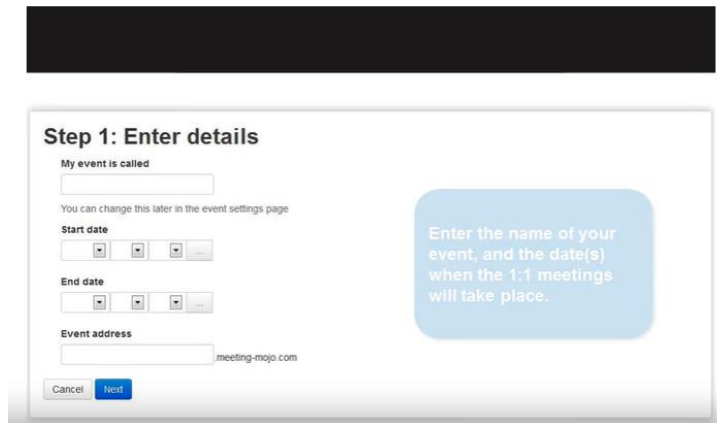
La colaboración entre empresas es la clave para impulsar la innovación y alcanzar un éxito compartido en un mundo empresarial interconectado

APLICACIÓN PARA AGENDAR LAS REUNIONES



Las empresas españolas que estén interesadas en concertar encuentros con las empresas coreanas tienen a su disposición una aplicación web: **Meeting mojo**. Esta app permite, de forma ágil, sencilla y sin intermediarios, agendar las reuniones directamente, lo que brinda flexibilidad para ajustar fechas, horas y detalles según las necesidades de las partes interesadas. Esto facilita adaptarse rápidamente a cambios en la agenda y a las necesidades de las partes involucradas, lo que beneficia la organización de las reuniones.

Meeting mojo permite una comunicación más directa y clara entre las partes involucradas, y ayuda a establecer los lazos de colaboración entre las empresas.



Step 1: Enter details

My event is called

You can change this later in the event settings page

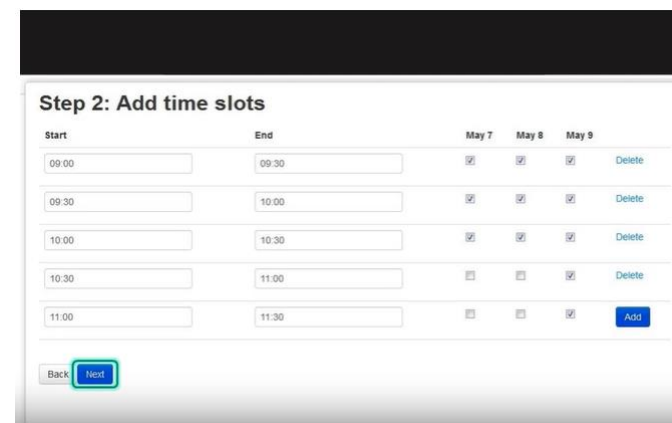
Start date

End date

Event address
 meeting-mojo.com

Cancel Next

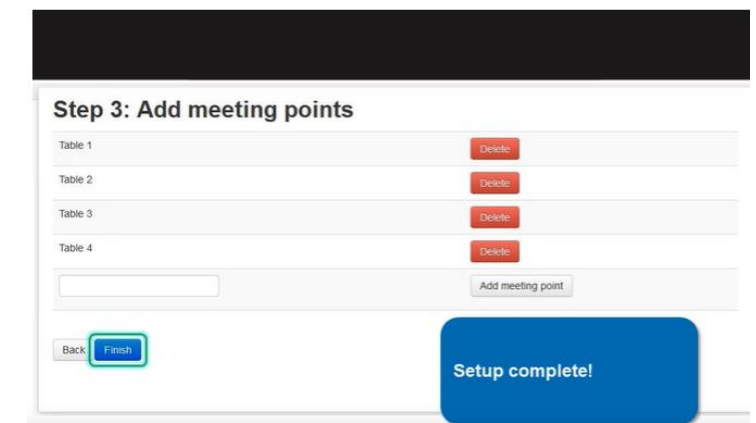
Enter the name of your event, and the date(s) when the 1:1 meetings will take place.



Step 2: Add time slots

Start	End	May 7	May 8	May 9	
09:00	09:30	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Delete
09:30	10:00	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Delete
10:00	10:30	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Delete
10:30	11:00	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Delete
11:00	11:30	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Add

Back Next



Step 3: Add meeting points

Table 1 Delete

Table 2 Delete

Table 3 Delete

Table 4 Delete

Add meeting point

Back Finish

Setup complete!

MANUAL USUARIO MEETING MOJO



Iniciar sesión

Home Search

Conference homepage Conference agenda FAQ Contact

Online meeting scheduler

Email Password

Sign in Forgot your password?

Conéctese desde su ordenador, portátil, tableta o smartphone

- ✓ **No hay nada que descargar**
Todas las funciones en línea son accesibles a través de la mayoría de los dispositivos conectados a Internet
- ✓ **Tu nombre de usuario es la dirección de correo electrónico que proporcionaste al registrarte**
- ✓ **Escriba sus datos con cuidado - ¡sin espacios!**
Si ha olvidado su contraseña, haga clic en el enlace de recordatorio de contraseña e introduzca su dirección de correo electrónico para recibir una nueva.

Use this website on your computer or mobile internet device. Please log in to access your account. If you have forgotten your password, click here to reset.
Once you have logged in, you can use this online tool to set up meetings and manage your schedule.

Iniciar sesión le lleva directamente a su panel de control personal

Online meeting scheduler

Ms Penny Plimsoil Log out

3 Meetings awaiting your response

- Mr Paul Pinnock (Acme Consulting LLP) on Jan 4 at 10:00AM
- Mr Alexander Stamps (Meeting Mojo) on Jan 5 at 10:30AM
- Mr Otto Dahn (Crazy Construction) on Jan 5 at 0:30PM
- More

1 Outgoing meetings awaiting response

- Fred Smith (Newco, Inc.) on Jan 4 at 10:30AM
- More

5 Meetings confirmed

- Jane Jones (Newco, Inc.) on Jan 4 at 11:30AM
- Mr Fred Fredrickson (e-Commerce International) on Jan 5 at 12:30PM
- More

3 New messages

- Mr Otto Bahr (Crazy Construction) on Apr 16
- Mr Paul Pinnock (Acme Consulting LLP) on Apr 16
- Ms Sylvie Server (Super Systems) on Apr 16
- More

Gestione sus solicitudes de reunión recibidas

MANUAL USUARIO MEETING MOJO



Reuniones pendientes

3 Meetings awaiting your response

- Mr Paul Pinnacle (Acme Consulting LLP) on Jan 4 at 10:00AM
- Mr Alasdair Stamps (Meeting Mojo) on Jan 5 at 10:30AM
- Mr Otto Bahn (Crazy Construction) on Jan 5 at 01:30PM

[More](#)

- ✓ Haga clic para convocar reuniones pendientes
- ✓ Ver el perfil del solicitante antes de responder
- ✓ Ver todos los mensajes asociados a la reunión
- ✓ Incluir un mensaje con su respuesta
- ✓ Invitar a compañeros a la reunión
- ✓ Reprogramar la reunión

Dynamic Development

More...

Ms Jane Doe
Marketing Director

Send message Book meeting

Ms Jane Doe has requested a meeting with you

[Respond](#)

Meeting with Ms Jane Doe

Date: Jan 5
Time: From 09:30 until 10:00
Booked by: Ms Jane Doe from Dynamic Development
Attendee: Ms Penny Pimmsoll from Able Automotive
Meeting Place: Table 1
Other attendees: None

Confirm Colleagues Messages Reschedule Decline

Message

Optional message

Confirm meeting

Compruebe sus mensajes

Online meeting scheduler

3 Meetings awaiting your response

- Mr Paul Pinnacle (Acme Consulting)
- Mr Alasdair Stamps (Meeting Mojo)
- Mr Otto Bahn (Crazy Construction)

[More](#)

1 Outgoing meetings awaiting response

Fred Smith (Newco, Inc.)

[More](#)

5 Meetings confirmed

- Jane Jones (Newco, Inc.) on Jan 4 at 11:30AM
- Mr Fred Fredrickson (e-Commerce International) on Jan 5 at 12:30PM

[More](#)

Ms Penny Pimmsoll [Log out](#)

3 New messages

- Mr Otto Bahn (Crazy Construction) on Apr 16
- Mr Paul Pinnacle (Acme Consulting LLP) on Apr 16
- Ms Sylvie Server (Super Systems) on Apr 16

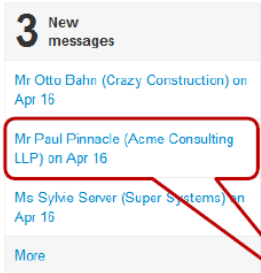
[More](#)

[Responder a los mensajes](#)

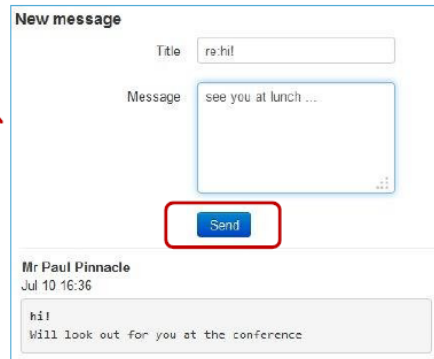
MANUAL USUARIO MEETING MOJO



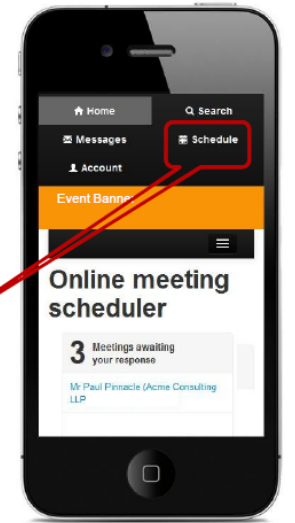
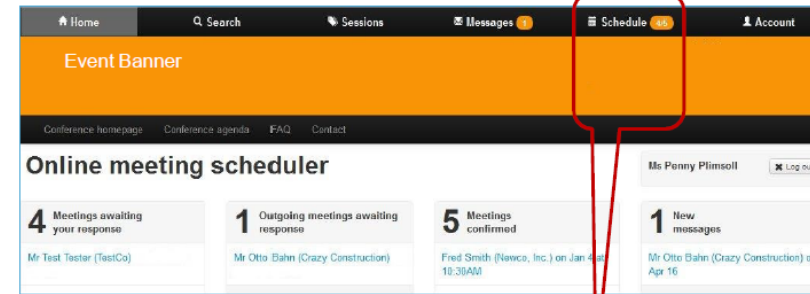
Gestor de mensajes con un solo clic



- ✓ Consulta tus mensajes nuevos
- ✓ Haz clic en el nombre del remitente para responder
- ✓ Los mensajes son hilos - ¡Inicia una conversación!



Calendario de reuniones



Gestionar su disponibilidad
Ver sus reuniones
Imprimir su agenda



MANUAL USUARIO MEETING MOJO



Gestor de horarios

Vista del calendario diario con gestión del estado y la disponibilidad de las reuniones

1. Print button

Time	Details
09:00 - 09:30	Available
09:30 - 10:00	Ms. Jane Doe (Dynamic Development) Ms Penny Plimsoll (Able Automotive) Please respond
10:00 - 10:30	Mr Chubby Checker (Exact Equity LLP) Ms Penny Plimsoll (Able Automotive) Confirmed - update? Table 1
10:30 - 11:00	Mr Alasdair Stamps (BioP LLP) Ms Penny Plimsoll (Able Automotive) Confirmed - update? Table 1
11:00 - 11:30	Ms Ima Toppman (Toppman Training) Ms Penny Plimsoll (Able Automotive) Confirmed - update? Table 1
11:30 - 12:00	Available

5. Search as: Ms Penny Plimsoll, Percy Plumstead

Haga clic para:

1. Imprimir directamente desde la página
2. Seleccionar disponibilidad
3. Responder a las solicitudes de reunión recibidas
4. Actualización de las reuniones confirmadas
5. Gestionar las reuniones de compañeros*.

* No siempre disponible

Su perfil en línea

Online meeting scheduler

4 Meetings awaiting your response

1 Outgoing meetings awaiting response

5 Meetings confirmed

1 New messages

Account

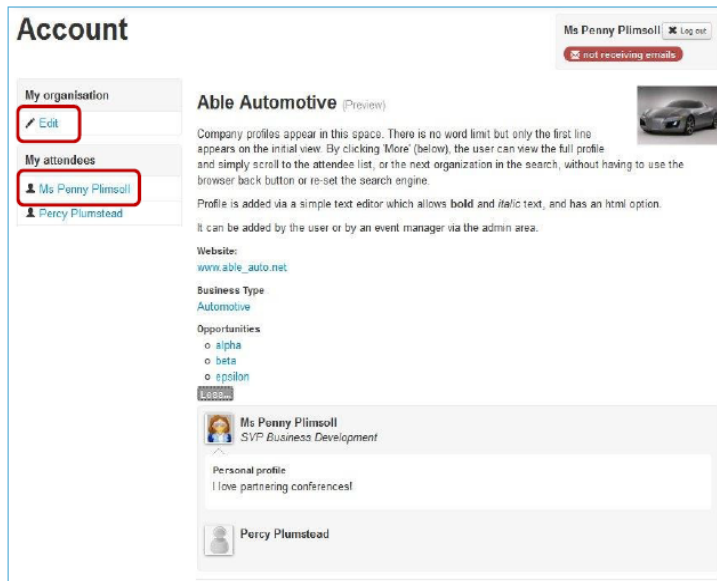
Añada su perfil.
Con buen perfil los otros asistentes querrán solicitar -y aceptar- reuniones con usted.



MANUAL USUARIO MEETING MOJO



Opciones de perfil



- ✓ Formularios en línea rápidos y sencillos: sus datos de contacto están seguros
- ✓ Las opciones editables incluyen categorías de búsqueda, biografías personales y perfiles de LinkedIn*.
- ✓ Suba una foto personal y el logotipo de su empresa(sólo archivos de imagen, menos de 1Mb)
- ✓ Tiene la opción de no recibir mensajes de correo electrónico (sólo ver mensajes en línea)
- ✓ Vista previa del perfil

* No siempre disponible

Buscar y reservar reuniones





Búsqueda fácil y solicitud de reunión

1. Lista por empresa o persona
2. La búsqueda por cadena encuentra cualquier elemento - índice alfa y términos de búsqueda personalizados también disponibles
3. Mostrar primero las últimas entradas
4. Perfil completo desplegable
5. Solicitudes de reunión y mensajería instantáneas
6. Reuniones existentes etiquetadas incluye las reuniones rechazadas: no es necesario volver a reservar.

Solicitudes de reunión y mensajería

Solicitar una reunión

Se muestra la parrilla de reuniones*:

- ✓ Horarios de reunión mutuamente disponibles
- ✓ Cuántas plazas de reunión quedan disponibles
- ✓ Sus reuniones actuales.

*No se muestra cuando el sistema está en modo de selección automática

- ✓ El panel de diálogo de la reunión permite añadir un mensaje personal
- ✓ La reunión se añade automáticamente a la lista de reuniones pendientes de salida
- ✓ Los mensajes se registran con cada reunión y se incluyen en las alertas de reunión enviadas por correo electrónico.



Solicitudes de reunión y mensajería

Enviar un mensaje privado

Ms Jane Doe
Marketing Director

Send message Book meeting

New message

Title

Message

Send

Ver mensajes

Home Search Sessions Messages

Conference homepage Conference agenda FAQ Contact

Messages 4 results found

Inbox	Ms Sylene Server	Super Systems	Apr 16
Sent	Mr Paul Pinnacle	Acme Consulting LLP	Apr 16
	Mr Otto Bahn	Crazy Construction	Apr 16
	Mr Alasdair Stamps	Meeting Mojo	Dec 11

- ✓ Tus datos de contacto están protegidos: no se transmiten direcciones de correo electrónico ni números de teléfono a menos que los incluyas en el campo del mensaje
- ✓ Abra su área de mensajes y haga clic en una entrada para verla: se mostrarán automáticamente el hilo completo del mensaje y un formulario de respuesta.
- ✓ También recibirá mensajes por correo electrónico, a menos que haya elegido no aceptar los mensajes del sistema.

¿Ya se han reunido?

Las etiquetas de estado indican tus interacciones con los interesados

- ✓ Evite tener que volver a solicitar información
- ✓ Haz clic para responder o actualizar al instante:

Opciones:

1. Enviar un breve mensaje al confirmar o rechazar
2. Invitar a compañeros a la reunión
3. Leer los mensajes asociados a la reunión y enviar actualizaciones
4. Reprogramar la reunión

Meeting with Ms Jane Doe

Date: Jan 5

Time: From 09:30 until 10:00

Booked by: Ms Jane Doe from Dynamic Development

Attendee: Ms Penny Plimscoll from Able Automotive

Meeting Place: Table 1

Other attendees: None

1 Confirm 2 Colleagues 3 Messages 4 Reschedule Decline

Message

Optional message

Confirm meeting

MANUAL MEETING MOJO: PAUTAS PARA ASOCIARSE MEJOR



Redacta un buen perfil conciso en el que expongas los puntos fuertes y los objetivos empresariales de tu organización. Para mantener la atención de tu público, limita el perfil a unas 300 palabras y utiliza las categorías de búsqueda disponibles.



Cuando no estés disponible para las reuniones, **anota las franjas horarias** en “Privado”. Solo te llevará unos segundos, pero te ahorrará tener que rechazar o reprogramar reuniones en el último minuto.



Conéctate con regularidad y responde a las solicitudes de reunión. No solo es un gesto de cortesía, sino que, si lo dejas para más tarde, es posible que todas las plazas de reunión disponibles estén ocupadas. Además, las reuniones pendientes pueden bloquear franjas horarias en tu agenda y hacer que no estés disponible para tus clientes potenciales más interesantes.



Personaliza los mensajes que envías a través del sistema y respeta a tus compañeros evitando el *spam*.

MANUAL MEETING MOJO: PAUTAS PARA ASOCIARSE MEJOR

¿Listo para sumergirte en el mercado coreano y expandir tus horizontes comerciales?

[Conecta con Meeting Mojo *](#)

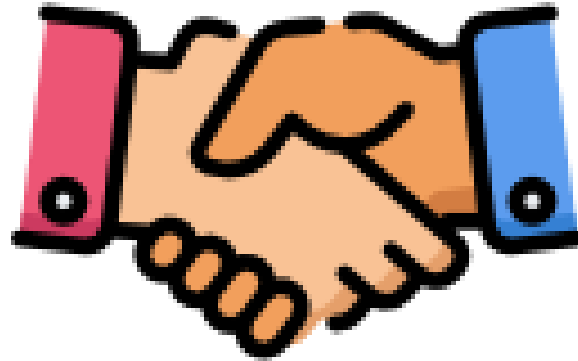


Tu puerta hacia un mundo de oportunidades

*Pincha en el enlace y comienza a cerrar las reuniones con las empresas coreanas y lograr un crecimiento internacional.

La colaboración es el camino para alcanzar nuevos objetivos

(Helen Keller)



Agradecemos tu tiempo y atención, y quedamos a tu disposición para cualquier consulta adicional o para programar una reunión en caso de que esta propuesta te parezca interesante.



Weber

C/ Moreto, 17 5.º Dcha. 28014 Madrid

+34 916 393 824

Alvaro.hidalgo@weber.org.es

Rocio.gomezcana@weber.org.es

